

积极行动打好基础 确保明年夏粮丰收

广饶县秋种实行“四化”标准

罗镇乡积极准备小麦良种

广饶讯 广饶县积极采取措施,力争今年秋种达到“四化”标准。一是良种供应统一化。县种子站目前已购进良种173.5万公斤,供应到农民手中40多万公斤。二是施肥用药科学化。该县秋种将大面积推广

应用测土配方施肥。目前全县已备足各种化肥5万多吨,并准备拌种农药63吨。三是耕作播种标准化。该县要求土地深耕一律达到20至30公分,畦宽1.6米,每畦播种6至8行,并且大面积推广

程实行机械化。以乡镇或村庄为单位,集中耕播机械,实行统一管理,统一调度、统一供油、统一收费价格、统一耕播规格,确保适时优质地完成秋种任务。(松亭)

又讯 利津县罗镇乡及早动手,做好今年秋种所需小麦良种准备工作。这个乡自八月初开始便组织深入各村逐户调查今年秋小麦面积及良种准备情况。根据群众需要,全乡已落实小麦种植面积2.5万亩,已备小麦良种55万斤。(常希义)

建起一处市场 搞活一方经济

长百分之八十,年总收入达五亿多元

本报讯 建市以来,我市集贸市场发展迅速,目前已达200处,比1983年增长了80%。今年上半年市场建设投资额达1.3亿元,是去年的11倍,现在已有20多处建成使用。到目前为止,全市围绕市场从事第三产业者已逾5万人,年总收入达5亿多元。

多类型、多层次、多功能的集贸市场,有力地促进了我市商品经济大发展。广饶县南三里工业品专业批发市场,建成使用后,国营、集体、乡镇企业和个体户都以该市场为依托,取得显著经济效益。广饶县酒厂1987年的产品销路为200吨,去年进入该市场销售白酒1600吨;市啤酒厂1991年在这个市场上批发啤酒70万瓶,通过这个市场推销的产品总值达4500万元。这个市场还直接带动起5个制糖专业村、120多个制糖专业户、30多个运输专业户、20多个饮食专业户、10多个装卸服务队。南三里村围绕市场做生意,年收入房屋租赁费80余万元。附近村庄为经营者提供仓储租房400余间,仅此一项年收入达24万元。

集贸市场的建立还扩大了农副产品产品的流通渠道。垦利县黄河大米批发市场的建立,不仅解决了群众“卖粮难”,而且大大激发了农民开荒种稻的积极性。利津东津市场和西城五台山路批发市场的建设,有效地促进了城镇建设的发展。诸多集贸市场的建立,为国家和地方的财政培植了税源。孤岛专业批发市场有1020个摊位,年成交额3500万元,年上缴税金250万元;商河路大棚综合市场和广饶南三里批发市场年缴税分别为50多万元。去年我市集贸市场征税达1751万元。

今年下半年我市将集贸市场的建设作为发展第三产业的突破口。据统计,到目前为止,全市正在动工和筹建中的市场17处,占地630亩,总投资1.3亿多元;改建扩建市场3处,投资722万元。(张松 丰乐 向阳)



垦利县郝家乡的市“新艺”大漆家具厂成立一年多来,相继开发出我市唯一的大漆家具、工艺品8个系列170余种,产品已销往6个地市,并在今年的青岛小交会上以其独特的风格引起中外客商的浓厚兴趣。(刘文忠 摄)

河口讯 河口区新户乡东村利用多年的废弃地,大搞房地产开发,以地聚财招商。

该村地处乡政府所在地,胜利油田重点开发会战地区,华北油田勘四公司新户分公司驻地。

今年以来,他们把房地产开发作为振兴本村经济的一项重要措施来抓,建立了房地产开发区,计划开发

东村建起 房地产开发区

面积100亩,开发区内分为综合服务区、住宅区、商品房区等。

目前,开发面积已达50亩,在综合服务区投资10万元新建平房22间,经过一次性投标,全部租赁完毕。住宅区内已开发面积20亩,每亩按1万元的价格成交。商品房区正在加紧施工中。

(张学荣)

增加投入 提高档次 巧借外力

利津县 乡镇企业

速度效益同步增长

本报讯 利津县把加快乡镇企业发展作为奔小康的突破口,集中精力,在乡镇企业的投入、上档次、联合上下功夫,获得了较好的经济效益,今年头七个月,全县乡镇企业总收入达到2亿元,比去年同期增长51%;实现利税2503万元,高于去年同期51.5个百分点,产值、利税比达41:40,创有史以来最高水平。

今年以来,利津县委、县政府把发展乡镇企业作为中心工作来抓,实施了强有力的组织领导措施,全县上下形成了大办乡镇企业的热潮。他们的主要

做法是:

——抓投入培植骨干企业。今年前七个月,新上项目83个,总投资额3240.1万元,开发了40多个经济效益好、技术含量高、附加值高的产品,可新增工业产值1500多万元。利津镇、王庄乡的地板砖厂、大赵乡的景泰蓝健身球厂、集贤乡酒厂等企业,一上马投产就显示出良好的发展势头。集贤酒厂的“黄河口佳酿”在泰国曼谷文化节上评为白酒金奖。

——上档次增加发展后劲。该县在乡镇企业发展中注重产品向高、精、尖方向迈进。他们强化产品

质量,把质量作为企业生存的立足点。上半年新投产的300多个项目中,有近五分之一属省、市独有的。

——搞联合扩大生产领域。横向联合借助外力发展自己,是乡镇企业快速发展的有效途径。为此,他们与大中院校、科研机构和大中型企业建立了“热线”联系,联合领域不断扩大,目前,全县工贸、科企联合型企业已达40多个。陈庄镇通过联合引进资金300多万元,与台商合办饮料厂;大赵乡与深圳联营的多功能恒温库年获利税可达100万元。(王学理 韩宁)



区属企业被村办企业兼并后起死回生

本报讯 累计1986年以来连年亏损。今年1月份,实力雄厚的村办企业南里工业公司兼并了这个厂。该厂被兼并后,总公司派来了有管理经验的工程师陆振任经理。陆经理上任后,整顿了职工队伍,对职工进行岗前培

训。从总公司调进26名技术管理人员,对中层干部进行了调整。同时开发了电潜泵硅钢片和淋砂机、沾浆机等重要产品。该厂3月底正式生产,到5月份就生产出硅钢片200多万套。(任星光)

本 担 乡 来 民 力 农 胜 20 白 这 装 碱 次 80 一 市 版 担 乡 来 民 力 农 胜 20 白 这 装 碱 次 80 一 市

版 担 乡 来 民 力 农 胜 20 白 这 装 碱 次 80 一 市

版 担 乡 来 民 力 农 胜 20 白 这 装 碱 次 80 一 市

本报讯 8月19日,市政协召开祖国统一委员会工作座谈会,传达省政协座谈会精神,并对新形势下祖国统一联谊工作如何为经济建设服务进行了

市政协召开祖统委座谈会要求: 发挥祖统委优势 为经济建设服务

研讨和部署。市政协副主席刘存吉出席会议并讲了话。他说,几年来,我市祖统委在市委、市政府领导下做了大量工作,取得了可喜成绩,今后我们要继续深入

学习邓小平南巡讲话精神,更新观念,进一步坚定为经济发展服务的思想,充分发挥政协祖统委联系面广,宜官宜民,便于交友等优势,内引外联,

为经济建设服务;我们还要在加强领导,壮大祖统委力量的同时,走出去、请进来,学好用活外地经验,开创我市“三胞”工作的新局面。

(殿军 丰乐)

河口讯 河口区今年初以来,抓住时机,大开区门,加快改革开放步伐,吸引外资开发滩涂。

区水产公司与台商洽谈的总投资888万元的文蛤养殖加工出口等4个合资项目已签订合同。另有2个合资

河口吸引外资 开发滩涂荒地

项目也正在洽谈之中,预计可引进外资2000万元。该区还推出一系列优惠政策,凡成片开发滩涂荒地,建设以工业为主的新开发区的,免收地价款;开发滩涂荒地,用于发展农、林、牧、副、渔产业的,免收地价款。(胡友文)

在利津县面粉厂,提起技术员薄纯和,职工几乎是同一个评价:“他呀,对‘革新’那玩意特上瘾,见了机器和图纸捧也捧不走”。

在生产中,小薄发现磨粉机有漏料现象,流量不均,加大了生产原料浪费。他对这事“痴”上了,班上班下老围着磨粉机转。

有一天都下午两点多了,还不见他回来吃午饭。妻子气嘟嘟地到

车间里去找,只见他正撅着屁股在检修磨粉机的进料口,满手油污,满脸粉尘和汗水。看他那滑稽相,妻子扑哧笑了,嗔怪道:“你干脆跟磨粉机过日子算了!”他嘿嘿一乐:“咱学的专业用不上,心里痒得慌。”

经过半个多月的努力,小薄终于解决了“磨粉机漏料”这一难题。这一课题的可行性分析报告在山东省粮食系统QC成果发布会上还荣获了科研三等奖呢。



王学钧



开拓经营市场 实行横向联合

到七月底，东营区粮食系统实现利

润二百余万元，同比增长百分之二十三

本报讯 东营区粮食分局转变经营机制，努力开辟新的经营市场。今年上半年，盈利行业实现利润195万元，比去年同期增长21%。

“统购统销”的格局被打破后，该局制定了一套切实可行的巩固粮油阵地的发展战略。他们强化基础设施建设，加快仓房建设和网点改造步伐。自去年冬以来，已累计投资200万元，大部分粮店(所)得到改造。座落在商业街繁华地段的油洲粮茂大厦已建成粮油食品展销中心，食品厂已建成粮油食品生产中心。与此同时，他们积极开展横向联合。目前，这个局已与油田有关单位联合新建了汽车修理和制氧车间，并与天津轻工学院签订了果茶生产项目。

今年上半年已有70%的粮店(所)实现了时间过半、任务完成过半的计划。

(刘玉环)

目标瞄准小康 盯着市场种田

西营乡建起瓜菜果品生产基地

广饶讯 广饶县西营乡盯着市场种田，围绕城镇居民菜篮子确定种植计划，加快实现小康步伐。目前，全乡建起了蔬菜、西瓜、果品生产基地。

这个乡在调查了解市场需求过程中，抓住北靠油田、南依齐鲁石化这一优势，因地制宜制定了发展经济的长远战略，把发展蔬菜、西瓜、果品等城镇需求量大、商品率高的产品作为发展重点，并根据各村的传统习惯、地理特点、技术状况等情况，规定了不同的发展规划。本着宜粮则粮、宜菜则菜、宜果则果的原则，便全乡很快出现了一批专业村、专业户。

为促进专业生产的发展，他们紧紧依靠科技进步，不断更新产品品种，提高质量。在蔬菜上，注重发展常年菜，扩大细菜种植面积。还大力发展菜菜、菜油、菜粮、菜瓜的间作套种、复种，实行立体种植。全乡建起塑料大棚76个，年收入50多万元。现在，这个乡逐步形成了“三千大棚翠，万亩果园香”的新格局。

(张兴发)



河口区总结推广六合乡梅家村大棚蔬菜生产经验，推动全区大棚蔬菜生产发展。图为六合乡领导在向参观人员介绍梅家村大棚蔬菜生产经验。(画连生 摄)

梁家村农民求知求富 人人掌握科学技术 个个成为致富能手

河口讯 河口区义和镇梁家村农民群众求知、学文化、学技术蔚然成风。全村800多农民人人掌握了一至两门农业技术，全村连续3年实现了人均产粮、人均收入“双过千”。

1988年，这个村投资6万多元建起了农民夜校和村文化大院，近3年来，培养专业人才58名，并先后派出32人次到石油大学、滨州农校、齐鲁石化等大中专院校和厂矿企业学习。他们还请专家到村里讲授果树种植、管理等方面的技术，先后培训500多人。全村农民都把所学到的农科知

识应用到发展农村经济的实践中。村民冯国昌利用所学技术指导果树生产，取得了新栽果树二年见花、三年见果、四年平均亩产1000公斤的好收成，去年纯收入超万元。

目前，这个村人人学到了一至二门的专业技术和技能，全村林果种植面积由1987年的46亩发展到现在的1200亩，达到了人均1亩果树，粮棉种植也实现了区域化。(友文 向升)



市第二百百货公司与台商合资兴建“东强汽车修理厂”，共投资208万元，目前厂房建设业已完成，设备已全部到位，预计本月底可开业。

(吕红春)

省石油学会凭借自身的人才和智力优势，开展技术咨询和技术服务。从1988年到现在，完成对外技术服务项目500多个，技术成交额达1000

多万元，其中，在我市完成了30多个项目。

(圣锋 跃平)

最近，广饶县273万元的全年农业税收征收任务已提前半年全部完成。

(安献贵)

市南郊建筑安装工程公司负债经营，增强了企业的凝聚力和向心力，组建半年就实现产值100万元。(李延增)

简讯

目前，我市已有五个国家和地区的外商来投资办企业，近期已立项和准备立项的合资项目8个，预计今年我市的外商投资企业将突破30户。我市对外开放属较晚地区，笔者认为，为了使我市在兴办中外合资企业中避免或减少不应有的失误与损失，对起步较早地市已经出现的一些情况很值得我们注意和借鉴。

一、外商投资企业中“物多款少”的问题。在我国《中外合资经营企业法》及其实施条例中，对外商出资种类有明确规定，作为外商投资者的机器设备及实物投资，必须是合资企业生产中必不可少少的，或中国不能生产的，或虽能生产但价格过高，或技术性能和供应时间不能保证需要的。这一规定能确保固定资产与流动资金的合理比例，使生产经营能正常运行。然而，在现实中外方总千方百计减少资金投入，增加实物投入，实行“以物抵资”，使企业出现“物多款少”，自有资金过小，以致无法维护正常生产经营，只好举债，加重了企业利息负担，使外汇收支难以平衡。外方以设备抵资，在设备上大作文章，以获取超正常的利益。具体表现为：一是抬高设备价格，加大投资比例；二是转移旧设备，以旧充新，以落后充先进；三是以主机设备的低廉价格为诱饵，然后用配套设备和原材料的高价来补偿；四是机器设备折价投资后，用出租、转让、折旧等方式抽回注册资本。当前，要特别警惕这些“以物抵资”带来的隐患。

二、签约上的失误，使

我方陷于被动地位。我们的合作者，多是从事多年的国际贸易和投资活动的行家，他们熟悉国际经济法律知识，而又善于待机行事，在签订合同时，有时因为我方不了解国际市场行情又缺乏经验，出现签约失误，外方便乘机取得了主动权，导致我方吃亏。如有的企业在合同中规定，外商为合资产品在国外销售的唯一代理商等。有的外商还常以产品质量为由，取得工艺设计权和设备选择权，为他们采购设备或选用本公司的设备提供了方便，甚至从中渔利。

三、要树立强烈的出口意识。我方人员应学会利用外方的销售渠道结识外商，学会经销本领，求得自身发展。有些企业没有认识到这一点，产品外销完全依赖外方，而我们对国际市场毫无所知，虽然合资数年，没有市场，没有客户，没有培养出自己的外销人才。

四、主管部门有的只重视立项、数量，不重视合资企业的管理；只重视引起技术设备，不重视引起先进的管理经验。有的企业外方不参与管理，还有的是“一厂两制”，形成“合资企业国产化”。由于管理水平低，严重影响了企业的经济效益。

五、合资企业人员素质问题。在合资企业中，最普遍最突出的问题是业务人员素质差、人才短缺，其中乡镇合资企业尤为突出。严重地阻碍了合资企业的发展。我们应该吸取教训，抓好业务人员的培训，促进合资企业发展。(作者为广饶县工商局局长)



劣质化肥酿成恶果 我市万余亩农作物受害

本报讯 今年以来，我市1400户农民种植使用的11587亩农作物因使用劣质“钙混磷”，造成严重减产的恶果。

去年，广饶县和利津县先后从云南省购进700多吨“钙混磷”，销给了广饶县花官、丁庄、陈官、石村四个乡和利津县的前刘、大赵、店子、明集、城关3个乡镇的1400户农民。农民在去年秋种时用此作底肥种植了小麦后，一些麦苗烂根渐黄致死，

使用此肥种植的棉花、大蒜也同遭厄运。据统计，全市共有11212亩小麦、300亩棉花、75亩大蒜受害，其中小麦减产平均在60%，棉花无次根被迫翻种，大蒜减产70%以上，仅给广饶县农民就造成经济损失176万余元。受害面积之大，损失之严重实属罕见。

经查，“钙混磷”肥为云南省昆明市西山海口镇白塔村化工厂生产，产品无生产许可

证、质量合格证、随货检验报告单，包装隐匿厂名厂址。更可气的是产品说明书搞虚假宣传，称“适应于酸性、中性、碱性土壤”，使我市在进货和农民购买时受骗上当。

接到农民投诉后，市消费者协会派员先后赴两县受害乡村实地调查取证，现分别由两县工商局和标准计量局立案查处，目前此案正在调查处理中。

(本报记者)

抓住机遇 勿失良机 欢迎您参加东营市酿酒厂有奖保值销售活动

为了繁荣节日市场，让全市人民过一个有意义的仲秋节，东营市酿酒厂决定让利于民，从92年8月30日起分别在广饶县城和东营市开展一次规模较大的有奖保值销售活动，以报答全市人民多年来对酒厂的支持厚爱之情，具体办法是：

一、本次有奖销售活动在广饶县公证处的监督指导下进行。每50万元销售额为一开奖组，每10元钱一张奖券，共5万张奖券，由公证处分别摇出中奖号码予以公布，顾客在购券时当时摸奖，当场兑付，中奖率40.32%。

二、每开奖组设：

一等奖两名，分别奖20英寸平面直角彩电一台，价值约3000元/台。

二等奖四名，分别奖冷冻柜一台，价值约1500元/台。

三等奖10名，分别奖洗衣机一台，价值约600元/台。

四等奖2000名，分别奖兵圣家酒一瓶，价值14元/瓶。

凡未中奖者，均得到3—4瓶包装精美，质量优良的礼品酒，按出厂价计算，价值10元钱。

以上活动受法律保护。

祝您 幸运 中奖

东营市酿酒厂

挂失 市旅游局吴君丢失驾驶证，号码3705071445，声明作废。东营市河口区太平乡挖塘公司(印文同上)丢失公章一枚，声明作废。东营市河口区太平乡水利站建筑安装队(印文同上)丢失公章一枚，声明作废。东营市河口区太平乡水利站营业部执照副本丢失，号码8648527号，声明作废。垦利县垦利镇东兴村成国栋丢失三轮驾驶证，号码3705001418，声明作废。广饶县大码头乡央上五村许丙铅丢失驾驶证，号码3705109656，声明作废。本版编辑

围绕经济抓党建 抓好党建促经济

河口区为经济发展提供强有力的组织保证 李鹊乡树立创新务实的工作作风

河口讯 河口区委紧紧围绕经济工作抓党建，抓好党建促经济，为改革开放和经济发展提供了组织保证。

在具体工作中，这个区以提高领导班子的整体功能为目标，大力加强了各级领导班子建设。他们坚持干部“四化”方针和德才兼备的干部标准，提拔使用在改革开放中政绩突出、群众威信高的开拓型干部90人；适应改革开放新形势的需要，对区直企业干部进行了改革试点，有6家企业实行了厂长（经理）公

开招标，在2个行政局进行了改企业总公司的试点，1个乡进行了机构改革试点；以提高党的战斗力为重点，切实加强基层党组织和党员队伍建设，深入开展了“争创农村党建工作先进乡镇”和评选“先进党支部、优秀共产党员和优秀党务工作者”活动。

河口区委切实加强党建工作，有力地促进了经济发展。上半年在自然灾害严重的情况下，工农业生产仍取得可喜成绩，全区夏粮总产达12092吨，完成

计划的90%，工业产值完成2016万元，完成年计划的50.4%。（郭本东）

本报讯 广饶县李鹊乡党委把以经济建设为中心的思想作为党建工作的一项重要内容，树立起务实创新的工作作风。如他们立足粮多、秸秆多的优势，经过反复考察论证，确立了以肉牛生产为主攻方向、振灾农村经济的路子，同时还确立了“以畜牧业生产为突破口，发展高产高效农业”的指导思想，努力振兴经济奔小康。

党建工作有力地促进了经济的发展，去年全乡工农业总产值达6000万元，人均收入达964元，粮食单产达1014公斤，成为黄河三角洲的第一个吨粮乡，被评为市“粮食生产冠军”和省“农业先进集体”，党建工作也取得了优异成绩，连续两年被县委授予“党建工作先进单位”。（庄岩 任从京）

广饶县纪委探讨新形势下纪检工作

在新形势下，纪检部门如何做好本职工作，完成保驾护航的任务？最近，广饶县纪委广泛探讨了这一问题。

他们围绕目前纪检工作面临的新情况、新问题是什么，纪检干部队伍中存在的思想不解放的表现有哪些，当前应破除和树立哪些观念等问题，从理论同实践的结合上，多层次地进行了研讨，使广大纪检干部澄清了头脑中的一些模糊认识，做好新形势下纪检工作的思路更加清晰。（宋之谦 杨保亮）

八分场派出所加大巡逻密度

东营区公安分局八分场派出所针对这里地处油田腹地、城区中心、流动人口多、治安情况复杂等特点，成立了专案巡逻队，加大了辖区的巡逻密度，延长了巡逻时间，有效地维护了社会治安。8月1日凌晨1时许，巡逻干警发现三人行迹可疑，上前盘问，发现三人均带有钳子、螺丝刀等工具。经过严格的内查外调，确认该团伙自1991年底来，在西城、八分场、莱建等处，盗窃钱物计2万余元。主犯谢修营已被收审。（张雨） 本版编辑 全兆阳

雨天征税

8月13日早晨，天上布满了乌云。熙熙攘攘的人群一起涌向了六户镇商业街，因为又逢五天一次的六户大集。

9时许，一声炸雷，天下起了雨，卖服装、布匹、香烟的匆忙收拾摊位。可菜市场上却热闹非凡，一个有名的菜贩不停地叫卖使他的买卖倒也红火。“今天的菜不上税，便宜卖啦……”。“同志，请缴税！”

这个菜贩子话还没说完，见两名税收专管员已站到了他的面前。他先是一惊，接着点头说：“今天，就凭你们这身雨水，让我缴多少我就缴多少。”说罢，他痛痛快快地缴了税。

这天，六户税务所的三名女同志出发了，三名年近六旬的老同志也出发了……整整一个头午，回到税务所时他们几乎个个淋了个透，望着晾在桌上的税票和59.45元的税款，他们都开心地笑了。（商建波）

广饶县工商局组织打假宣传活动

近日，广饶县工商局组织了严打生产和经销假冒伪劣商品宣传活动，宣传车队在县城和部分乡镇进行了为时一天的宣传。（德桢 建新 海滨）

东营区工商局个体股强化服务功能，变过去等人上门办公为巡回现场办公，现在办理一个执照只需个把小时。图为该股工作人员在胜利农贸市场现场办公。（兆鹏 崇斌 摄影报道）



走自己的路

人都有自己的大脑，但未必人人都有自己的思想。有些人，别人想啥他想啥，别人干啥他干啥，走路也只会趋别人的踪迹。哲人云：走自己的路。冷静地审视自己适宜干什么，扬己之长，避己之短，方可做成一点事情。如果天生五音不全，却偏要当歌唱家，则要遭失败。对经济问题没有一点知识，却非要办企业，很可能蚀本搭上吆喝。见社会上有股经商热，不管自己条件，不问青红皂白地放弃农业跑到“商行”，那是盲从。即使去经商，也要想一想自己适合经营什么品种，采取什么形式等等，不然，则是邯郸学步，得不偿失。走自己的路，得有自己的思想。对待纷繁复杂的事情，要来一番客观全面地分析，实事求是地去闯、去冒，充分发挥自己的聪明才智。



看准了的路 大胆往前走，莫犹豫。若简单盲从，则会碰壁。

利津县人民政府关于建设利津集贸城的通告

利津县地处黄河三角洲，利津县城历史上就是重要的水陆商业码头，商业发达，明清时代是黄河下游诸县的商业中心，今为胜利油田腹地，交通便利。改革开放以来，利津县经济发展较快，物产丰富。为了弘扬利津悠久的历史，兴商促工，搞活经济，我县决定在县城西北部的滨（州）海（滨）路两侧，兴建一处占地2000亩，功能全、式样新、设施配套的大型综合市场——利津集贸城。集贸城内设集贸市场、农副产品、百货、五金、建材、家具、生产资料、废旧物资等交易场所；城内运输、通讯、储蓄、宾馆、饭店、卫生所、托儿所、舞厅、水上公园、停车场等基础服务设施同步配套；另外设加工区和生活区，整个集贸城融加工、经济、游乐、购物为一体。第一期工程占地300亩，已于8月份份开始动工，10月份正式开业。为招来八方客商，共同参与利津集贸城的建设和经营，现将有关事项通告如下：

一、集贸城的开发建设

利津集贸城由利津镇政府下设集贸城管理委员会开发建设、经营管理。按照统一规划、分期实施的原则进行，第一期工程投资600万元，进行“三通一平”等基础设施建设。利津镇作为主办单位和主要投资者，欢迎国内外、县内外的国营、集体、个体客商投资参加市场建设和经营。

1、营业用房出售办法：集贸城内经营用楼房为二层，每平方米600—800元，平房每平方米600—750元。

2、土地使用权有偿转让办法：集贸城内经

营、生活、加工用地，实行使用权有偿转让，商业区用地每平方米250—450元，生活区用地每平方米25元，加工区用地每平方米32—50元。按照统一规划、合理布局的原则，根据投资者投资数额和要求建房。9月10日前交款者价格优惠10%。

3、营业用房、大棚摊位租赁价格面议。

购买营业用房和使用土地者，请于8月22日至10月20日办理交款手续，按交款顺序编号，依次安排房屋和场地。

二、优惠政策

1、优惠开办条件。对来利津集贸城经营者，简化办证手续，外地集体单位凭营业执照副本，个人凭身份证进行营业登记后，安排营业用房、摊位或场地，试营三个月后，根据经营者的经济情况和要求，由集贸城管委会与工商部门办营业执照。

2、优惠税费政策。凡进入集贸城从事开发、加工、经营的个体、私营、集体、国营、合资联营企业和各类经济实体，一律减免三年的工商管理费，并享受三年减免税政策。三年后，市场管委会与工商部门按摊位收取规费，其他任何单位和个人，不得随意到城内乱收费。

3、优惠落户政策。凡进入集贸城开发经营的各类个体工商户，投资额人均0.8万元以上，优先办理常住利津镇户口。除按规定交纳税费外，不交纳农业税，不承担农村义务工、水利工等。同时，粮食部门以优惠价格供应粮油，金融问题在开户、结算、贷款诸方面提供方便，教育部门安排子女入托、入学。

4、土地使用优惠政策。集贸城内土地属国有，实行有偿使用，凡来集贸城投资建商品房者，免收三年土地使用费只收一半配套费，不收土地征用和补偿费。购买营业用房和实行土地有偿使用者，从市场开业起享有房产权和土地使用权，以及经营权、转让权、租赁权、继承权。根据用途，土地使用年限为40—70年。

5、其他优惠政策。在集贸城内，凡外来投资开发新产品的加工项目，除享受上述优惠政策外，还享受利津县《关于吸引外商和鼓励外来投资的规定》中的有关优惠政策。同时，为其提供“五个优先”，即优先让其选择场地、优先办理银行开户、优先安排粮油供应、优先安排子女入托、入学。

三、经营范围

集贸城内除国家明令禁止的以外，一律放开经营。允许一业为主，多种经营，允许个体工商户批发和批零兼营，鼓励工贸连体、前店后厂、贸工一体化经营。

我们竭诚欢迎各地国营、集体、个体工商户和各类经济实体来利津集贸城开发经营，大展宏业。

集贸城办公室设在：

利津镇农机管理服务站

电话：209

联系人：戴百俊、黄乐明

今日农家

张峰利 街头即景

张峰利 街头即景 香水 洒满春天的脸 衣襟 荡满春风的眼 一首无人领唱的歌 回荡在屋后街前

订亲

一张嘴 牵动双方 失去平衡的内心 在周围 一片称赞的日子里 匆匆一面 大包小包的岁月里 一枝花的年龄 凋谢成永恒的主题

杨焱华



那个“马尾”了。“马尾”其实是个不错的姑娘。都怪她那个当副经理的爸爸和满身富态的妈妈，好几次上并威胁“大块”说不准再勾引她的女儿。啧啧！天地良心，全队的人都清楚，是“马尾”主动追求大块的。后来，“马尾”的父母到底把她调回了机关。那天“马尾”哭得好伤心。哥们没有一个出来送她。那时“大块”的班正在下钻。大块把刹把交给副司钻，把弟兄们都推开，自己扣大钳。整整一个班！那个班，钻机的鸣响分外刺耳、悠远。

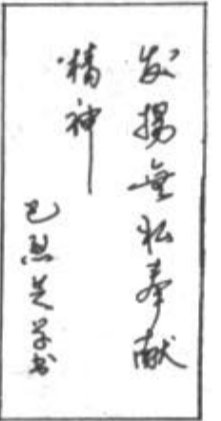
黑哥哥十八岁上井。十九岁的年轻人，嘴上无毛说话却硬气：我们石油工人一声吼，地球也要抖三抖。黑哥哥起床从不叠被子，用脚往后一蹬，急匆匆穿上工衣就上班。黑哥哥的衣服破了从不用针缝，撕下一贴膏药，一拍即成。黑哥哥上夜班还在厚厚的茅草丛中放支铁夹子，清晨便可看到一只夹住后腿的红眼肥兔子。他们爱喝酒。黑哥哥喝酒从不用酒杯。茶杯、碗、刷牙缸抓来就用。喝到一半时，便有的开始骂娘，骂队长、骂那个负心的女孩。然后再重复那几句，这该死的并队！这难缠的荒原。酩酊大睡一夜，司钻“大块”没睡好，眼睛发红，眼窝凹陷，八成又想

黑哥哥发誓：不爱荒原的女孩我们不要！黑哥哥又回到了荒原。黑哥哥觉得自己并不比别人矮几分。起码，能象并架一样直腰耸立。黑哥哥说，他们在荒原也要做个堂堂正正的正常人，做一个黑荒原堂堂正正的男子汉！

本版责任编辑 张金康

没等

老陈说什么，王老板就抢着说：“于所长，是这样，我看陈所长今天喝得格外高兴，才把你叫来陪他喝几杯。”老陈忽然从王老板那比酒更醉人的皱纹里悟出了许多。



硬笔书法 巴烈芝

“来喝吧。”老陈对还在发愣的小于说：“今天我请客，我们在块好好的喝几杯。”说着，从口袋里掏出一把票子。他心里立时轻松了许多，豪爽了许多。

乡村风景线

孤独的黄爱勇 孤独的月光下 只有老爷爷一个人了 他不明白 电视机前的孩子 怎么一下子 不爱听自己讲故事了



“来了，没事转着玩玩。”他应着向摊贩走过去。“您这边坐。”摊贩一边让坐，一边忙着掏烟，一副诚惶诚恐又毕恭毕敬的样子。“我退了。”老陈象是要急于解释清楚什么。“退了？您退休了？你看，你不买件衣服吗？我给你进价。”“你忙吧！”老陈见状淡淡地说着又转身向前走去。“哎呀，老陈，这两天怎么没见你？快进来坐坐。”老陈一看，是个个体饭店王老板。过去曾因偷税，自己罚过他两次款。“我退了。”老陈脸上

风雪登顶

郭青贤

登山，最怕遇上坏天气。有风有雨的日子登山，那是最让人心烦的。

偏偏，天公就不作美。在我们准备登泰山的那天，下起了雨。我们的日程安排得很紧，不好多耽搁。困在宾馆里，我们个个心情烦躁，咒天咒地。

难得来次泰山，不去到岱顶，那当是遗憾至极了。于是，我们决定乘旅游车和索道车上到山顶。能往泰山极顶一站，也不枉此行。现代化的交通工具很快就把我们送到了山顶。走出索道候车室，才发现山下的雨在这里却变成了雪。鹅毛般的雪花伴着呼啸的狂风，铺天盖地般倾洒在暮春的山顶，宛然又回到了北方冬天的日子里。

我们裹好雨披，刚跨出索道站台，风便肆虐地把我们掀个趔趄。我们象几根草般，在风雪里摇晃起来。早就听说山上风大，却没料到大到如此程度。不得已，只得退回站台。一伙人竟都不知所措起来。

大伙立在站台里，冻得瑟瑟发抖。难道到了山顶，就不能去看那久闻盛名的南天门、走走那神话般的天街？就不能去游游碧霞祠，拜拜仰慕已久的泰山老奶奶？就不能到泰山极顶站上一站？许久，有人提议：“豁出去了，终究不是下刀子么！”这么一说，我们被鼓起了劲头，几个人相互看看，都裹紧雨披，齐声说道：“走！”仿佛将士出征般，往外冲去。

风雪无情地撕掠着我们的身躯，扑打得眼睛不能睁开。雨披被风鼓起，喇啦啦，如猎？飘舞的旗帜，带得人

稳不住脚跟。但这次谁也没往回退，都侧着身子，避开风头，艰难地、一步步地往前走。不知过了多长时间，也不知走了多远，拐过一道山壁，猛觉一身轻松。抬头看时，风小多了，原来这里的山壁正把风挡在了那边。我们感到一种说不出的舒适。这才发现前面就是南天门。那雄伟的大门，巍然立于风雪之中，让人见了仿佛就要跨进家门般，觉得有了依靠。此时此刻，我不禁想起刚刚看过的电视剧《上海一家人》中的那句歌词：“细思量没有过不去的关”。

当我们历经艰辛跋涉，终于站到泰山极顶时，不禁欢呼起来。一种胜利后的喜悦涌上心头，在料峭的风雪中，让人觉出温暖。有人诗兴大发：“啊，泰山，你终于跪伏在我们脚下了！”是啊，尽管山雾蒙蒙，看不清周围的一切，看不清泰山的秀丽风景，但我们感受到了，自己已把一切踏在脚下。这种感觉是无与伦比的。



春风第一枝 徐兆鹏摄

幽默二则

杜学信

甲乙二贩在同一市场营生。甲奉公守法，月收入几百元；乙倒卖假冒伪劣，发了大财。一天，二人相遇，乙挖苦甲说：“老兄忙得两边不见日头，恭喜发财呀！”甲平静地答道：“哪比你呀，卖着最值钱的东西，真正发了大财！”乙想，

我靠以假乱真他还以为我弄到了什么贵重货色，真是“冒儿”！便笑问：“你知道我卖了什么？”“良心！”牛强：你知道老师这几天为什么没来给我们上课吗？马壮：不知道。为什么呢？牛强：他在自修。马壮：原来如此！怪不得前天老远看见师傅提着锯和锤子回家。但不知他哪里坏了，要我们帮忙不？

Table with TV and radio program listings for various channels (e.g., 胜利油田台, 中央台) and times.